

Falconry /

Инвестиционный
процесс и критерии
проектов



Какие проекты и компании мы ищем?

Осуществляем инвестиции в проекты, начиная с pre-seed и до pre-IPO, на разных этапах развития. Идеальный вариант — когда компания уже имеет подтвержденных реальных или потенциальных клиентов, заявки на тестирование и пилотное внедрение продукта. При отборе проектов мы обращаем внимание на три ключевых фактора:

1. Команда.

Важно, чтобы на момент нашего входа были закрыты ключевые технические и бизнесов компетенции в команде.

2. Продукт / Технология.

Мы делаем акцент на технологическом преимуществе проекта, в том числе в сравнении с международными компаниями. Именно в продуктовой и технологической базе мы видим нереализованный потенциал для глобальной конкурентоспособности проектов.

3. Рынок.

Здесь все стандартно: для любого венчурного проекта важна достаточная емкость рынка, позволяющая построить перспективную историю.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЦЕСС

На практике от первого контакта до подписания **Term sheet** может пройти 2-3 месяца. Сроки очень сильно зависят от наличия у проекта качественных материалов: финансовой модели, юридической структуры, презентаций и т.д. Вот основные этапы процедуры рассмотрения проектов:

- ШАГ 1. Первичный анализ проекта на соответствие критериям и фокусу фонда (технологии, стадия).
- ШАГ 2. Предметное обсуждение проекта с представителями по результатам анализа. На практике – несколько итераций по обмену материалами (презентации, детальный анализ технологии и продукта, инвестиционная активность сегмента, бизнес-модель и т.д.).
- ШАГ 3. Получение обратной связи от экспертов фонда. Это очень важный этап, на котором мы собираем обратную связь от наших партнеров.
- ШАГ 4. Инвестиционный комитет, на котором одобряется Term sheet и начинается Due Diligence.
- ШАГ 5. Детальная экспертиза проекта и Due Diligence.
- ШАГ 6. Второй инвестиционный комитет – принимается решение об инвестировании и одобрении обязывающих документов.
- ШАГ 7. Юридическое оформление сделки.

Обратная связь

Если вы не получили обратную связь, это значит, что в данный момент, в силу внешних или внутренних обстоятельств, мы не готовы к сотрудничеству. Присылайте обновления по мере прогресса вашего проекта. При наличии уверенного роста высока вероятность, что мы пересмотрим свое решение!

Следующий шаг

ПРОСИМ СВЯЗАТЬСЯ С НАМИ ПО КОНТАКТАМ НИЖЕ:

FALCONRY CAPITAL

ул.. Амангельды, 59А

БЦ Шар-Тас, 4 этаж

Алматы

050012

Казахстан

Контактный телефон:

+7 727 2 900 111